

Fukuma
family



本通の魅力新発見!!

夫♥婦

が営む、
あのお店へ。

Furuyoshi
family



Harada
family



特別付録
広島・本通
イラスト
MAP

夫婦が営む、あのお店へ。

老舗が多く軒を連ねる本通には、昔から家族や夫婦で営むお店が数多くあります。けれど父の世代から息子、娘へと世代交代し長く続いていくお店は年々減少傾向に。そんな中で、若い世代が受け継ぎ、夫婦揃って店に立ち、本通を盛り上げる店をご紹介します。夫婦の、家族の、笑顔が溢れるやさしい一軒へ。



カントリーキャット

かんとりーきゃつと



原田健司さん (30歳)

桃子さん (30歳)

丈司くん (1歳6ヶ月)

両親の作ったお店の形は崩すことなく、新しいモノをプラスしていきたい

や

わらかな笑顔。ゆったりとした話し方。ふたりはなんだか、とても似ている。「ケンカはほとんどしないかなあ。性格も、他人との距離の取り方もどこか似ていて」「ふたりで過ごすのが一番フクなんです。仲の良い友達のような、兄弟のような、そんな感じ(笑)」と口を揃える。93年にオープンした雑貨店「カントリーキャット」の2代目となる原田夫妻。ふたりの付き合いは高校1年生の時からでもうすぐ15年になる。「ふたりとも美術が好きで、高校卒業後東京の美大へ進んだんです。妻は染織デザイン、僕は彫刻を専攻していました」。この頃はまだ店を継ぐことについてあまり考えてはいなかったそう。けれど美大を卒業してすぐに祖母に癌が見つかり、両親が介護のため店を閉めることを考えていると知って気持ちは一転。「自分にとっても大事な店だから閉めたくないって、そう素直に思っただけです」。

それからすぐに広島に戻り結婚。健司さんは実母と共に買い付けから店頭の業務を担当。桃子さんはお店の手伝いをする傍ら得意分野である挿し絵入りのジャーナルを定期的に制作。そして昨年、待望の第一子が誕生。「今は時々しか店には立ててないけれど子育てが落ち着いたらふたりでお店に立ちたいなって思ってます」と桃子さん。「両親が作り上げた、みんなが入りやすくてみんなの欲しいものがある、そんなテーマパークのお土産屋さんのような今の店の形は崩したくないんです。けれど将来的には自分たちでも作品を制作して販売したりできたらいいなあと思っています」と健司さん。クリエイティブなふたりが目指すのは、現状に新しいデザインをプラスしたより楽しい空間。「一緒に海外への買い付けにも行きたいね」と丈司くんを挟んで話すふたりの表情はますますほころぶ。



福間大悟さん (31歳)

りささん (27歳)

禪くん (5ヶ月)

世を越えて楽しんでいただけるお店が目標。焦らず、ぼちぼち、のんびりと

司

法の勉強をしていた大悟さんとバレエの講師をしていたりささん。ふたりが出会ったのは約6年前。「お互い我が強い性格なのでケンカももちろんするけど、でも結婚に迷いはなかったんです。付き合い始めて1年3ヶ月で結婚。『司法の道を目指していたけれどうまくいかなくて、そんな時に父に、うちで拾ってやってもいいぞ』と言われて。店を継ぐことを決心した大悟さんの想いは「やるからにはきっちり」と。積極的に出張にも行き、傘の仕入れなどを一から学んだ。結婚を機に店にも立つようになったりささんは「傘のことは全然わからなかったけど人と接することは得意だったので不安はなかったです」と笑みをこぼす。実際、りささんが店に立つようになってから若いお客さんが気軽に入ってきてくれるようになったと大悟さんも言う。同時に、お店の展開も変化させていった。傘だけでなく、一緒に年齢を重ねていくような生活のための道具を、そんな想いで長く使える上品な日常着や、生活がちょっと楽しくなるような布ものや紙もののなどの雑貨も少しずつ増やしていき、今や傘から洋服、靴、バッグまでトータルでコーディネートできるほどに拡大。「子連れで来てくださる方も増えたので子ども用品も少しずつ充実させています。自分自身が出産を経験して子育てを始めたからこそ気付けたことも沢山あって。店内の段差を無くしてできるだけベビーカーでも通りやすいようにしたり…。私たちと同じ世代の人も気軽に集まってくれるような店にしていきたいですね」とりささん。大悟さんも「3世代に渡って来てくださっているお客さんも増えているので、世代を越えて楽しんでいただけるお店にしていきたいです。焦らず、ぼちぼち」と。現在りささんは生まれたばかりの禪くんの子育てに追われる日々でなかなかお店に立つことは難しいけれど、ふたりは同じ目標に向かって着実に、一歩一歩前進している。

『カントリーキャット』→MAP③

ヨーロッパやアメリカで買付けた雑貨を中心に、店内所狭しとアイテムが並ぶ。カントリー雑貨、テキスタイルなど開店当初からお馴染みの商品はもちろん、手芸用品、ベビー&キッズ雑貨、食器なども幅広く展開。プレゼント探しにも◎。http://country-cat.com/



プレゼント
→8p

『FUKUMA』→MAP⑤

創業100年を超える洋傘の専門店。その品揃えは1万本以上。購入者へのアフターフォローとして修理にもきっちり対応するその姿勢はさすが。お手軽なものから個性溢れるものまで幅広く揃うのできっとお気に入りの一本に出会えるはず。レディースの洋服、雑貨類も充実。



プレゼント
→8p



桃源

とうげん



古吉健さん (35歳)

里名さん (31歳)

かやちゃん (5歳)

きなちゃん (2歳)

玄くん (11ヶ月)

頑張りすぎず、欲は出さず、先のことよりも今を大切に

古

美術を扱う「桃源」の3代目の長女として生まれた里名さんと健さんは5年前に結婚。「旦那はお客さんとして店によく来ていたんですよ。当時はもっとパンクな感じで今とは全然雰囲気の違いがありましたね(笑)。幼少期から学校帰りに店に寄り、土日には店番などの手伝いをしていた里名さんにとって、当然「継ぐ」ことは意識の中にはあったという。けれどはっきりと聞かれたことも答えなかったもので自分の中でずっと迷っていた。しかし、「最近、祖母に。継いでくれる?」と初めて聞かれて、うん、いいよと即答したんですよ。やっぱりすごく好きなお店なので、続けたいって気持ちが一番あったんだと思います」と里名さん。「でも、頑張りすぎず、欲は出さず、身を任せていく。そんな感じがちょうどいいよね」と健さん。「先のこととはそんなに考えてないんです。生き残っていいくらいなあって、そのくらいの気持ちで。」「2代目の祖父はいつもお店でおやつを食べながらのんびりやっていた。その感じがすごく好きで。私もそういう店にしたいなあってなんとなく(笑)。肩肘張らず、ケセラセラ。それがふたりの空気。そしてプライベートも同じく、ゆるり。自由に子どもを育てたいという想いが熊野町に引越して、野菜作りをしながらのんびり自然体の暮らしをする日々。「午前中は畑仕事をして店に行き、帰宅後は新でお風呂を沸かします」。健さんの理想の暮らしなのだが、里名さん曰く「修行(笑)」だという家事と育児をこなしながらのハードな日々にも関わらず、ふたりに漂うのは心の余裕。そんなふたりが繋いでいくこの店は、きっとこれから先も変わらない空気感で続いていく。

「桃源」→MAP 40

古美術とボディピアスを中心に扱う老舗店。お香やアクセサリーなどの他、ヨーロッパのアンティークのアイテムや子ども服、雑貨なども販売。老若男女問わず、さらに観光で来訪した外国人も多く訪れる人気店。

<http://www.togen-inc.co.jp/>



夫婦が選んだ、このアイテム。

今回取材した本通の夫婦に、私のお店のお気に入りのアイテムを選んでもらいました。セレクトにもそれぞれの個性が出てるでしょ？

『カントリーキャット』 桃子さんセレクト



お友達へのちょっとしたプレゼントにも
ぴったりなリパティプリントのルームシュー
ズ、1,995円。ティッシュケース、840円。小
花柄のアイテムは年齢問わず人気。

『カントリーキャット』 健司さんセレクト



アメリカ製の『ロリ・ミッチェル』ドール。
3,990円〜。写真はアメリカの独立記念
日をモチーフにしたもの。季節に合わせた
ドールがあり、入荷するとすぐに売り切れ
てしまうものも多い。

ケニア製のカゴバッグ、4,725
円。サイザルのバッグで水洗い
も可能。黄、茶、パープル、黒、グ
レー、ピンクなど鮮やかな色使
いも魅力的。小物などを収納し
てインテリアの一部にも。

『FUKUMA』 りささんセレクト



ラフィアミニート、
1,680円。マダガスカル
で綺麗な発色に染
めたラフィア(ヤシ)の
手さげ銭。

『FUKUMA』 大悟さんセレクト



大悟さんが初めて手掛けたオリジナル
の傘(PLASKA)。留め部分のボタンは
アンティークのボタンの中から好きな
ものを選んで付けることができる。
グレー(綿麻)11,550円。他にギンガム
チェック(綿、10,500円)もあり。

『桃源』 里名さんセレクト



1900年頃のイギリスのアン
ティークの小瓶、450円〜。形
も色も可愛いので里名さん
もいくつか購入して自宅で花を
生けたりしているのだとか。



かぎ針編みのきのこアイテム、
300円〜。育児の合間にかぎ針
で里名さんが編んでいるとい
うきのこの雑貨も販売。

『桃源』 健さんセレクト



ノックするとビリビリと電流が走
るその名もショッキングペン、
450円。「みんながびっくりする
様子を見るのが楽しくて(笑)」と
言う健さん自身は一度も試したこ
とがないのだとか…。ボールペン
としてももちろん使えます。



大事なものの隠し場所にお困りのあなたにおすす
めなスタッシュ、3,000円〜。本物のペットボトル
やキャンドル…に見えるけど実は小物を収納できる
隠しスペースが。変わり種プレゼントとしてもイイ。

Hon-dori で、ちょっと道草。



本通には、美＝beauty、遊＝enjoy、茶＝tea&food、
な～んでも揃っていることをご存知ですか？
買い物途中にちょっと寄り道、してみましょ。



デカ目効果あり！のカラコンをはじめ
豊富なコンタクトレンズがずらり。

今や主流となっている使い捨てのソフトレンズ
からハードレンズまで、各種メーカーのコンタク
トレンズ約50種を幅広く取り揃えるコンタクト
専門店。美を意識する若い女性に人気のやは
りカラーレンズ。中でもブラウンが人気で、目
が大きく見える効果のある〈ディファイン〉はメ
ーカーの製造も追いつかないほど。本通という
便利な立地なので仕事帰りにふらりと寄ること
ができるのも魅力的。



経験豊かな専門なスタッフが
が担当してくれるので安心。
「本通マガジンを見た」と店
頭で言うと通常2,580円
(1箱30枚入り)のワンデー
アキュビューモイストが
1,680円に！

フラワーコンタクト広島店 SHOP DATA→MAP ②



メンズ・クロックバンド3,990円、レディ
ス・セアウーマン3,480円、キッズ・エミ
リナサンダル3,990円、クロックバンドサン
ダル3,480円、ミニバックパック2,480
円。家族みんなのアイテムが揃う！



家族みんなの夏レジャー用シューズ、
賢くゲットするならここで決まり！

軽くて足にやさしく歩きやすい人気のシューズ、
クロックスをはじめ、NIKEやccilu、nativeなど
の人気シューズブランドを取り扱うこちら。マリ
アリアとクロックスがコラボレーションした女
性らしいデザインのシューズや街歩きにもびっ
たりなヒールのあるシューズなど気になるアイテ
ムも盛り沢山。古いクロックスを500円で下取
りするキャンペーン中(2012年末までの予定)
なので、この夏の1足を探しに出かけてみて。



クロックスにオリ
ジナリティをプラス
したい人におすす
めなジビッツは約
400種類も！300
円～。

マリアマリア広島本店 SHOP DATA→MAP ⑪



お子様カレーにナン
とライス、ラッシー
が付いたキッズセッ
ト(800円)もある
ので子連れママも
どうぞ。

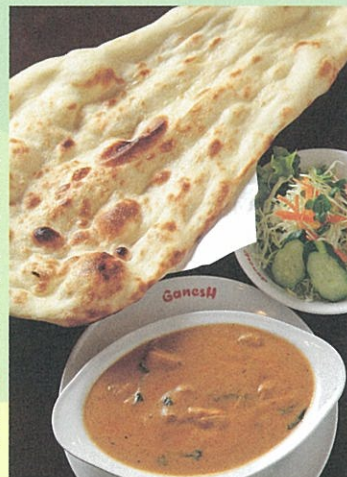


スパイシーな中にもコクとまろやかさが。
本場インドカレー＆ナンでお気軽ランチ。

インドのホテルでシェフをしていた経験を持つ
オーナーが考案したスパイスと材料にこだわ
って作る本場インドのカレー。辛さの中にコク
とまろやかさが感じられる日本人好みの絶品
カレーを、タンドール(窯)で焼き上げる香ば
しいナンと共に味わえる人気店が本通にオー
プン！2種類のカレーにナン、ライス、サラダ
が付いたスペシャルランチセット(880円)は
あれこれ食べたい欲張りさんに人気。

ガネーシュ本店 SHOP DATA→MAP ⑫

チキン、シーフード、ヴェジタブル、本日のおすすめの4種からカレーを
選べるランチセット800円(月～土限定)。テイクアウトメニューもあり。



本通探偵団

依頼 FILE No.11

日曜の朝に本通を清掃している
若者を見かけました。
どういった団体なのか気になります！

広島市・まるこさん (48歳・会社員)



という質問をいただいたので、この活動に参加している1人に詳しく教えてもらいましたよ〜。「毎月第1・3日曜日の朝、街の中心部のクリーンアップ運動をしています。活動の中心は、本通にある『BEAMS広島店』と私も含む〈@iges (エイジス)〉というグループ。元々は『BEAMS広島店』が毎月第1日曜日に清掃活動をしていて、〈@iges〉もその活動に賛同し、一緒に始めることになったんです」。ほほ〜。ところで〈@iges〉って？「本通近辺に店を構えるショップのスタッフが中心となって2011年に始まったグルー



「φ」では本通探偵団で調べてほしい本通の謎や気になることを募集しています。プレゼントページ(8P)の宛先まで、ハガキでどしどし質問してくださいね〜。

珍問・疑問・大難問。何でもござれの「本通探偵団」。
アナタのカユイところ、カイテあげます(ただし本通だけよ)。



ブです。主なショップは『べっぴん店』『FUKUMA』『BEAMS広島店』『graffity』『greenfingers』の5店舗。GLOCAL (think global, act localの造語) を信条にファッション、フード、アート、広島の文化を多面的に体现するべく活動しています。街のクリーンアップ活動の他に、メガネをドレスコードにした一風変わったパーティーを主催して会場に200名以上の人を集めて交流をしたりもしているんですよ。オシャレピープルの集う異業種交流会ってやつですね！ 素敵！ クリーンアップ活動はどういうきっかけで始まったんです？「街で働いている私たちが慣れ親しんだこの街を少しでも気持ちよく、きれいにしたい、そんな想いから始めました。ゴミ拾いを通じて近くにいる知らない人と出会い、そこからおはよう〇〇君、こんにちは〇〇さん、とあいさつが聞こえてきて街がもっと楽しくなる…というのが目標のひとつでもあるんです」。現在は本通を中心に東西南北、できるところから少しずつ週末に発生するゴミを発見しては拾う活動をしているそう。「街で働いている方、そうでない方関係なく、私たちはこの活動に賛同してくれる方をいつでも歓迎しています！ 第1日曜は『BEAMS BOY』前、第3日曜は『べっぴん店』前に集合で、時間は9:15~9:40です」。広島



めっけもん★

浴衣に合う
和柄アクセ
630円〜★

現在サマーキュアラ
ンスセール開催中。
目玉はネックレス、
ブレスレット、ピア
スなどの対象商品3
点で1,575円！

うーこ
ゆ子が
行く！

Vol. 11



ほん★どおり
めっけもん！



時代はストラップからスマホ
ピアスへ…。こんなかわいい
スマホピアスもみつけたよ！
ラブラブくま1,260円。



店長おすすめのパナナクリッ
プ。今年トレンドのシャープ
トカラーがポイント。1,050
円。

今回のめっけもん探しは、天然石のアクセ
サリーを取り扱う『ストーンマーケット』の
コンセプトショップとしてもお馴染みの
『ジョイール・デ・ビジョウ』。入ってすぐ目
に入るのが豊富なヘアアクセサリーの数々！
「『ストーンマーケット』との大きな違いのひ
とつがこのヘアアクセサリーの展開なん
ですよ」と店長の沢田さん。まだまだ人気の
リボンモチーフのパレッタや夏におすすめ
のターバン、シュシュパンスなどトレンド
のアイテムがお手頃価格で並んでいます。今
季も根強い人気のマリナイテムやエス
ニックアイテムなどもずらり。さらにさらに
注目は和物のヘアアクセ！ 夏限定で登場
する和柄のパレッタやピン、コサージュな
どは浴衣に合わせて使うのがおすすめなん
ですって。630円〜というプチプラなので学
生さんのお財布にもやさしい！ これからの
花火大会シーズンのオシャレに欠かさない
アイテムになりそう♡ その場で文字を彫る
ことのできるステンレスやシルバーのリン

グ・ネックレスなども沢山。こちらは
ペアで身につけたいカップルに人気
なんだって〜。その他、ネームプレ
ートに誕生石などの石を組み合わせて
作ることができるオーダーアクセサ
リーも人気。最短1週間で完成なの



でプレゼントにも最適！ そしてゆ子は、店
内でこんなものも見つけてしまいました！
ゆ子と同じゆるキャラ仲間の…くまモン！
実は『ストーンマーケット』第一号店は熊本
県だったそう。という繋がりですくまモンの
オリジナルアイテムを制作。人気爆発中な
ので在庫はかなり少なくなっているそう
です… く、悔しい！ ゆ子もいつかこんな
グッズができたらいいなあ…なんてね♡

ジョイール・デ・ビジョウ SHOP DATA→MAP 16



子ども用のヘアアクセも
あり！



Hon-dori Happy News

本通商店街で買い物をして
サンフレッチェ観戦チケットをゲット!



毎回大好評の観戦チケットプレゼント。今回はサンフレッチェ広島を観戦チケットをペアで50組100名様にどんとプレゼントしちゃいます! 応募方法は、本通商店街振興組合加盟店で1,000円以上の買い物をしたレシートを、各店に設置してある応募ハガキに貼付けて応募するだけ(1人何口でも応募OK)。抽選で今シーズンのサンフレッチェ戦ペア入場券SA席が当たります! また、ハズレた方にもダブルチャンス! 抽選でサイン入りサッカーボールが合計10名様に当たります。応募期間は10月26日(金)まで。抽選締切は第1回目が8月31日(金)、第2回目が10月26日(金)。本通で買い物をしてどしどし応募を!

問■広島本通商店街振興組合
TEL 082-248-1518

福岡発の天然とんこつラーメン、広島上陸。

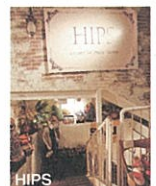


福岡発、全国的に絶大な人気を誇る天然とんこつラーメン専門店『一蘭』が遂に広島に! アーケードにできた長蛇の列をすでに見かけた人も多いのでは? メニューは昭和35年の創業以来変わらない天然とんこつラーメンのみ。そして、その味を集中して堪能してほしいという想いで誕生した世界初の味集中カウンター(全席仕切りあり!)で食するのが一蘭の特長。並んでも味わいたい秘伝の味。一度味わえばきっとハマるはず!

一蘭広島本通駅前店
(SHOP DATA→MAP 19) TEL 082-249-5411

本通商店街振興組合、新規加盟店が続々!

カジュアル、ナチュラル、フェミニン、パーティの4つのテイストを揃えたレディースセレクトウェアショップ『HIPS』(MAP 6)。こだわりのある帽子のセレクトショップ『SHAPPO 紙屋町店』(MAP 5)。移転リニューアルしたジュエリーブランド『THE KISS 広島本通り店』(MAP 15) が新加盟! ぜひ足を運んでみてね。



ビル1棟まるごと「ほけんの専門店」!

今加入している保険で大丈夫...? 損はしてない...? そんな悩みを解消すべく中立的な立場から最適な保険を無料でアドバイスしてくれる「ほけんの窓口」。そのグループの大型旗艦店第5号となる店舗「ほけんの専門店」が本通にオープン! 1階~3階までのビル1棟、全フロアにゆっくりと保険について相談することができるスペースが設置され、その広さは通常店舗のおよそ5倍。毎月130件以上開催している相談会は、保険の見直しや保険の賢い入り方について勉強した

い方たちにもおすすめです。キッズスペースやベビーベッドも完備しているので小さなお子様連れのママも安心。中心街の便利な場所なので仕事帰りにふらりと寄って相談も可能。webから予約もできるので詳しくはHPを。

<http://www.hokennomadoguchi.com/>

ほけんの専門店広島本通支店
(SHOP DATA→MAP 33) TEL 082-545-7847

木目金職人が生み出す個性派リングのオーダーサロン。

金属の色の違いを利用して木目状の模様を作り出す日本独自の金属加工技術、木目金(もくめがね)。400年前、江戸時代に誕生したこの製法を職人の技で現代に蘇らせ、結婚指輪などのジュエリーを作り出す日本初の木目金専門店の広島本店が本通に。砂利や敷石を配し日本庭園を思わせる落ち着いた和の空間は江戸時代の簞笥などの調度品も。結婚指輪はもちろん、記念リングなどをフルオーダーすることも可能。2人だけの個性溢れるオリジナルリングをここで。「本通マガジンを見た」と伝えてリングを購入すると特典と

して、メレサイズのダイヤモンド(ピンクダイヤモンドを除く)または誕生石をペアでリングにアレンジしてプレゼント!



木目金屋広島本店
(SHOP DATA→MAP 31) TEL 082-247-4538

上質な洋服を求める女性たちへ。 『服飾たかたや』が新装オープン。

創業102年の老舗『服飾たかたや』が、店舗を拡張同じフロアのすぐ隣に移転オープン。店舗はアーケードからは見えない2F奥になったものの、これまで以上に充実したサロンスペースで、ゆったりとお買い物を楽しむ事ができます。たかたやビル1F階段手前の洋服がディスプレイされたショーケースが目印。新しくなったお店へ行ってみたいのが。



服飾たかたや
(SHOP DATA→MAP 30) TEL 082-248-1733

東京ますいわ屋が新装開店、 特別限定品も登場!

フォーマルな着物からおしゃれ着物、そして小物まで幅広く取り揃える『東京ますいわ屋 広島本店』が、内装を全面改装し7月19日(木)にリフレッシュオープン。オープン企画として8月5日(日)まで開催されるお披露目の会では、通常60万9千円の〈本加賀友禅訪問着(写真奥)〉、〈西陣たつむら錦袋帯(写真右手前)〉がともに30万円(税込表地価格)になるなど特別限定品も。



東京ますいわ屋 広島本店
(SHOP DATA→MAP 16) TEL 082-248-3450

Present

ハガキに住所、氏名、年齢、職業、電話番号、希望賞品名、本誌へのご意見・ご感想(特集してほしい内容など)を明記の上、〒730-8790 広島市中区本通8-18 広島本通商店街振興組合「φ」プレゼント係 までご応募ください。締切は8月31日(金)当日消印有効です。当選者には引換券を郵送いたしますので、各店舗にてプレゼントと引き換えてください。



A

『マルタカ子供百貨店』より、世界最小級のブロックとして人気を集めるナノブロック(ビニールバック入り)を3名様に。種類は店頭にてお選びいただけます。



B

『ウナナクール広島本店』より、ガーゼハンカチ1枚に好きなワッペンを1つ付けて5名様に。



C

『FUKUMA』より、使えば使うほどにやわらかくなる中川政七商店製の蚊帳ふきのタオルを2名様に。



D

『カントリーキャット』より、香りの良さが魅力のノーザンライツキャンドル(アメリカ製)を5名様に。種類は店頭にてお選びいただけます。



E

『フラワーコンタクト広島店』より、re-nu トライアルキット(2本セット)を5名様に。



F

『桃源』より、スティック状のお香を収納もできる木製のお香立てとお香のセットを1名様に。

G

『マリアマリア広島本店』より、子ども用のミニバックパックを1名様に。※写真のジビッツはつきません。色は選べません。



φ Vol.58
2012夏号

平成24年7月21日発行
(年3回発行)

発行/広島本通商店街振興組合
広島市中区本通8-18
TEL 082-248-1518

本誌からの無断複製・転載は、
固くお断りいたします

本通商店街PCサイト
www.hondori.or.jp

twitter もやってます!

※お送りいただいた個人情報は、プレゼントの発送、誌面づくりの参考以外には使用いたしません。

"ほっ"と

本通の趣味人たちによる コラム⑩

みんな〇〇が好きだった

第10回: 河野 玲子さん (32歳) ウンナナクール広島本通店 店長

『ウンナナクール広島本通店』SHOP DATA→MAP⑮

一昨年初めての出産を経験し、現在1歳8ヶ月の娘がいます。子どもが生まれてから娘の子育てグッズ作りにハマるようになりました。といっても一から裁縫をするのではなく、ワンポイントで個性を出すのが無理なく楽しくできて好きなんです。お気に入りはお店で取り扱っているアップリケ。オムツ入れ用のポーチやガーゼハンカチにアルファベットアップリケで名前を貼付けたり、安くゲットした無地のTシャツにリンゴのアップリケを付けたり。一時間加えるだけでぐっと可愛くなるし、モノに対して愛着も湧くようになるんです。自分のモノに対してこんなふうにカスタマイズすることって実は今まであまりなかったんです(笑い)、子どものモノとなると楽しくて仕方ないですね。これから保育園や幼稚園に行くようになったらますます活用できそうです!

河野さんが愛してやまないモノ 手作り子育てグッズ

最近特にお気に入りのガストーリーファウンテンというシリーズの童話アップリケ。赤ずきんやシンデレラ、白雪姫などをモチーフにしている。取り扱っているアップリケは約120種もあるのだとか!

本通寫眞道場

編集部・カメラマンのキウイヒロシです。ここでは本通周辺をモチーフにした写真を紹介していきます。今回は、本通に花嫁さん現れる!の巻。皆さんもカメラ片手に様々な絵を切り取ってみてくださいね。

『ビューホワイト』三上勝也さん(広島市南区) 花嫁さんの大好きな本通で前撮りしたい!との希望で撮影が行われたそう。純白のドレス姿と人波の対比が面白いですね。日常の空間に非日常のモノが入り込むと、そのミスマッチが新たなストーリーを作り出して...と、想像力が膨らむ1枚です。

本通の
素敵写真
募集中!



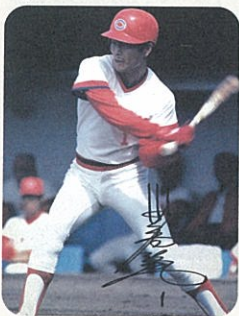
“本通寫眞道場”では、本通をテーマにした皆さまの写真を募集しています。優秀作品は「ゆ」誌上で掲載させていただきます。人・モノ・建物等、被写体は問いません。紙焼き・デジタルデータいずれも大丈夫です。投稿はプレゼントの宛先またはkik4994@gmail.com「写真道場」係まで。ペンネーム・タイトル・コメント・撮影データ等もお忘れなく。

記事の裏側を
こっそり教えます

本通の取材 こぼれ話

今回の「本通放談」で登場してくださった元・広島東洋カープの選手で現在はプロ野球解説者の山崎隆造さん。対談の中で、現役時代の秘話をいくつか話して

くれたのでここで少し。現役引退時の山崎さんの背番号は「1」。皆さんご存知の通り現在は前田智徳選手が付けている背番号。「今やカープの1番って言ったら前田のイメージだからね。譲らんにやよかった(笑い)」と山崎さん。「実はね、引退する時に当時の球団代表に1年間は誰にもこの背番号は渡さないつもりだと言われてた。でもまあ僕がどうこういう立場じゃないけどもそう言っていただけのはありがたいです。だって僕も答えて。そのはずだったのに、何日か経って呼ばれて「やっぱり1は前田にやるわ」って言われてね。ああそうですか...って(笑い)。前田は本当に上り調子だったしね。それで、僕が現役最後に書いた「広島東洋カープ 1番」のサイン色紙と、前田が最初に書いた「広島東洋カープ 1番」のサイン色紙を2人で交換し合ったんですよ...って、それお宝すぎますよね!! こばれ話にするにはもったいないくらいいい話聞いて話聞いて一同大興奮なのでした。




桜一輪
Sakuraichirin


紅ひとすじ
Benihitosuji



〈全目金屋〉
桜一輪(上)
紅ひとすじ(下)

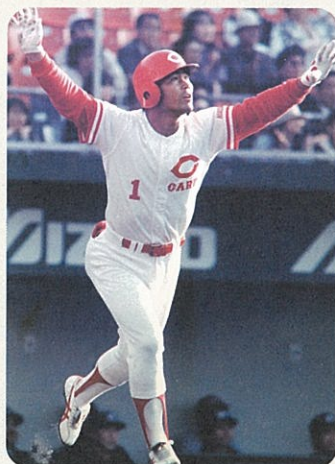
202,650円
※さくらダイヤモンド除く
175,350円

愛すべき
本通の逸品

日本の職人が日本の伝統製法で作り上げる和のジュエリー。

ピンクゴールドやホワイトゴールド、プラチナ、シルバーなどの異なる素材を組み合わせ、日本でも数十人しかいないという熟練の職人が何度も何度も叩き、ねじり、1枚の板にしていこうとしてできあがった板には金属の色の違いがくつきりと浮かびあがり、その模様はまるで木目のよう。江戸時代に誕生したその幻の技術と呼ばれる手法を研究し、現代のジュエリーに生かしたものがこの木目金のフルオーダーメイドジュエリーだ。二度と同じものではない自分たちだけの一枚の板から素材を分け合って2人分のリングを作るその手法も〈結婚〉という人生の大きな節目を彩るものとして相応しい。年を重ねるほどに成長していく樹木の年輪のように、共に2人で成長し歩んでゆきたいと、そんな想いをこのリングに重ねて…。年齢を重ねるほどにより指に馴染んでゆく木目金の表情も、愉しみのひとつに。

フルオーダーメイドでひとつひとつ職人が手作りするこだわりの職人工房。リングの内側にはインシヤルなどはもちろん漢字や家紋、イラストなどの細かな刻印を入れることも可能。販売店全目金屋広島本店(店舗詳細はMAP 31)



やまさき・りゅうぞう●1958年広島生まれ。袋町小学校、国泰寺中学校を卒業後、崇徳高校へ。1976年の第48回センバツ甲子園大会で優勝を勝ち取り、その年ドラフト1位で広島東洋カープに入団。1993年までの16年間、走攻守揃ったスイッチヒッターの選手としてカープの黄金時代を支え、その後コーチを経て二軍監督に就任。昨年10月、二軍監督を辞任後は野球解説者として活躍。



ようになった感じ。いつもいかにして山崎くんを抑えるかーってことばかり考えてましたよ（笑い）。ホームランじゃなかったら良しとしよう、っていうレベルでしたからね！

山崎「いやいや、それは褒め過ぎでしょう。足は昔から速かったけどね。だから運動会なんかではいつもヒーローではあった（笑い）」

赤松「サッカーも本当につまづいたもんね」

山崎「中学校に進学する時に正直、サッカーか野球かどちら

にしようか迷ったんだけどね。でもやっぱり野球の方が好きだったんでしょね。プロを目指すとかその頃は全然考えてはいなかったけど」

高田「私は小学校中学校と後輩にあたります。山崎さんが崇徳高校時代に甲子園で優勝した時のことは鮮明に覚えてます！」

山崎「優勝後にメダルを持って国泰寺中に挨拶に行ったよね。あの時に中学校にいたんだね？」

高田「そうです。めちゃくちゃカッコ良かったですよ。全校生徒の前で挨拶されて」

山崎「何を喋ったかまったく覚えてないけどね（笑い）」

高田「小さい頃に本通で遊んだ記憶とかはありますか？」

山崎「うちはとにかく貧乏だったからね、買い物したりはあまりなかったかな。『山口銀行』

の所でカープの帽子を被ってやってた表札屋さんがありましたよね？そこで表札を作ってもらったことがあります。あとは『赤松薬局』ね。買いに来たっていう思い出はあまりないけど（笑い）」

赤松「基本的に元氣だからねえ。おばあちゃんによく買いに来てくれてましたよ」

山崎「えびす講なんかのお祭りの時は家族で出てきていたけど、欲しいものを買ってもらえなくて1人で泣きながら家に帰った思い出はあります」

高田「小さい時はどんなお子さんだったんですか？」

山崎「小学生の頃は特に内気な子でね。自分から友達を作ろうっていうタイプではなかったからほとんど友達もいなくて。孤独が好きだったんですかね」

赤松「皆ではしゃいだりするよな感じではなかったよね。ス



（笑い）？」

高田「最近では野球をされることはないんですか？」

山崎「高校時代一緒にやったメンバーの何人かがチームを作って、参加しろって言われてるんだけど今まではなかなかタイミンが合わなくてね。でも二軍監督を辞任して結構暇になったんでね（笑い）。参加しようと思ってますよ」

赤松「それなら本通チームと対

決を…。高田くんも一緒にずっと本通商店街で野球チームを作つてね。商店街対抗で市民球場で大会もしてたんですよ。市民球場がなくなつてからはその試合もなくなつてしまったんだけど」

山崎「いや、自信ないわ…（笑い）。もうほとんど動いてないからね。昔の感覚でやって体が思うようについてこないとかそういう状況になりそうですよ」

赤松「僕はもう走れない、投げられない、打てないわきつ…。でも実現したら嬉しいなあ」

山崎「マツダスタジアムでできたらしいのにね」

赤松「そんなことができたなら、店は閉めて張り切つて行くよ！」

山崎「じゃあ、いつか…。現役引退して随分経つから不安ではあるけど。今の若いカープファンの人達は僕のことほとんど知らないですもんね」

赤松「じゃあ本通でイベント開催の際にはぜひゲストで…」

山崎「僕でよければいつでも。顔を知らなくてもいいじゃないからね。本通と一緒に僕をPRしていきたいですよ（笑い）」

赤松「そこにまた女子が惹かれるわけですよ」

山崎「まあバレンタインにはいくつかチョコレートを貰った記憶はありますよ」

赤松「今でも小学校の同窓会をする時に山崎くんが出席するって言う女子の参加率がぐっと上がるもんね！」

山崎「それ本当か

「えびす講の時は家族で本通に出てきていたけど、欲しいものを買ってもらえなくて1人で泣きながら家に帰った思い出はあります（笑い）」

ここ広島で自由に語る、広島の話、本通の話。

-Hondori- 本通放談 -Hodan-

現役時代、広島東洋カープの黄金時代を支えた名選手・山崎隆造さん。

現在はプロ野球解説者としても知られる山崎さんが話す幼少期のこと、本通のこと、カープのこと。

袋町小学校時代の同級生でもある『赤松薬局』赤松正康さんと、袋町小・国泰寺中の後輩にあたる『服飾たかたや』高田諭さんとラフに語り合う、同窓会のようなひととき。

内野自由席
In Field
Non Reserved
Seats

内野指定席
In Field
Reserved
Seats

旧広島市民球場
案内板

高田諭

服飾たかたや「本通商店街振興組合・副理事長」

山崎隆造

プロ野球解説者

赤松正康

赤松薬局「本通商店街振興組合・理事」

赤松「僕と山崎くんは袋町小学校の同級生。けれど同じクラスになったことは度もないね」
山崎「そうそう。だから2人で遊んだ思い出はないけど、共通の友達はいたからその子の家で一緒に遊んだことはあったよな...」
赤松「ソフトボールのクラス対抗戦でよく山崎くんのチームに試合を申し込みに行っていたことは覚えてますよ」
山崎「小学校の時はクラブとしては野球部なんてなかったよね。だから僕はサッカー部に入ってた。野球は、同級生のお父さんが袋町スポーツ少年団というソフトボール部を立ち上げてくれたのでそこで練習していました。白鳥小学校とも対戦したりして、その時に会ったのが、應武（元・早稲田大学野球部監督）なんです。小学生的の時からあいつと試合をしていたというね（笑）」
赤松「崇徳時代に一緒に全国制覇をしたキャッチャーだよな。小学生の時から出会っていたとは。しかし山崎くんはね、やっぱり抜群にうまかったですよあの頃から。小学校低学年の時から高学年に交じってやつたもんね。僕らが4年生くらいになつて、やつと一緒にやつてもらえる

二

人兄弟の長男として生まれまして。3つ下の弟とずっと歳の離れた妹が1人。店は昭和6年にこの場所創業していますが、その後原爆で焼け野原になりましたからね。数年して商売自体は祖母が再興したんですが、場所はここではなく京橋町の辺りだったと聞いています。この場所を再開したのは昭和28年頃です。それから私が物心つく頃にはここで暮らしていましたね。今のビルではなく木造の店舗で、以前は奥が住居になっていました。その頃の本通はほとんどがそういう形でしたよね。入口が店舗で奥が住宅。だから学校帰りに友達の家遊びに行つて奥の住宅に入り込んで遊んだりご飯を食べたり。当時は商売をしている9割くらいの家が本通に住んでいましたからね。それもあつて商店街の人たちの繋がりがよ

り密ではあつたと思います。もちろん今も古い習慣が残っているいい商店街ですけどね。けれど本通に住んでいる人はもう1割くらいしかないでしょうね。昔は忙しさも半端なものではなかったですから。広島も小さい街でしたし、買い物をするのは本通しかなかったですからね。クリスマスやお正月、お祭りごとの時にはもう凄い人で。そういう時には店の手伝いもしていましたよ。子ども相手の小売り店ということでは今も昔も変わらないんですが、昔はおもちゃを含む子ども用品全般を扱っていて。子ども服やひな人形、鯉のぼり、五月人形なども沢山並んでいました。けれど時代の流れに合わせてそれも少しずつ変化していつて。ファンシーショップになったり、テレビゲームの売り場を大きくしたりね。そして現在のおもちゃ中心の店になっていったんです。

基町高校から東京の立教大学へ進学し、卒業後すぐに百貨店で勤務を始めました。長男です。いずれは店を継ぐという気持ちがありましたから、百貨店という業種を選んで就職したんです。けれど、入社して1ヶ月もしないうちに、店が隣からのもらい火で焼けてしまったん



火災でほとんどが焼けてしまったのでこちらは幼少期の貴重な一枚。高少年6歳、弟3歳の頃、お店の前にて。

でシャッター通りになつてい商店街を見ると、本通はまだまだ繁栄しているなあとと思うんですよ。それもやっぱり今までは皆がやってきたことの成果というか、繋がりがあつたからこそだと思ふんです。地下街ができる時に人口を本通にもつてきてほしいとか、アストラムラインの始発駅を県庁前ではなく本通までもつてきてほしいとか、そういう運動を節目節目で皆でやってきたからこそ今があるんですよ。原爆で焼け野原になつた時にももう一度商店街を蘇らせようと一生懸命動いてくれた人がいるわけです。昔の皆の頑張りがあるから今の本通がある。私はいつもそう思っているの、昔は良かったとか今はダメだとか、そういう言い方はしたくないんです。今は今のやり方がありますし。時代は流れているのだから昔と同じことをやればいいっていうものじゃない。



1992年、広島の姉妹都市デンマークの Copenhagen にて。



マルタカ子供百貨店

●創業80年を超える玩具専門店。昭和52年に現在のビルにリニューアル。2階は玩具と雑貨、3階はテレビゲームやジグソーパズルなどを展開。イベントなどの大会なども不定期で開催。→MAP①

皆、試行錯誤の毎日ですよ。ね。おもちゃ屋というのは、社会的にも存在価値のある商売だと思つて誇りを持ってやっています。子どもたちに夢を与える仕事ですからね。この先、人生何があるかわかりませんが、自分には他にできることもないですしね、このままここで頑張っていきたいと思つています。後継ぎ？ 子どもたちはそれぞれ別の仕事に就いてますよ。将来のことは強制できないからね。それに、親に頼まれたからやるっていうのは気が楽なことだと思ふんです。自分で責任を持つて進路を決める方が厳しく大変なことですからね。子どもたちにはきちんと自分で選んでもらいたいと思っています。それに私もまだリタイアする歳ではないし、母もまだまだ元気な売場に出ていますしね(笑)。将来のことはのんびり考えていると思つていますよ。①

粋かた

⑪

本通に生きる人々の
粋な心意気が見える、
生き方、人間史。

高健

マルタカ子供百貨店

昔のみんなの頑張りがあるから今の本通がある。
だから昔は良かったとか今はダメだとかそういう言い方はしたくない。

たか・たけし

●昭和6年創業の「マルタカ子供百貨店」代表取締役社長。昭和27年生まれ。60歳。袋町小学校、基町高校、立教大学を卒業後、百貨店勤務を経験し家業へ。

広島・本通からお届けする、こ粋なお話。

本通情報手帖

[ウー]

Ø [u:]

平成24年●夏号

「Ø」はデンマーク語で「島」のこと。一つ一つのお店に宝物がある本通を宝島に例えています。

今回の本通人…

高健

マルタカ子供百貨店

本通放談…

プロ野球解説者 山崎隆造

みんなの
頑張りがあから、
今の本通がある